

// ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС

Макияж для наших красавиц

Акт ввода оборудования подписан: Л.Занарди, О.Ю.Доротюк и В.Сысоев

Преимущества оборудования фирмы «Комек» назвала ведущий специалист по внешнеэкономической деятельности Светлана Эстрина:

— Нам поступило несколько предложений, но мы остановились на этой фирме. Они продают готовое решение — не только машину, но и все расходные материалы: клише, тампоны, краски, растворители. Гарантия на технику — 2 года, но и далее они готовы консультировать, поставлять всё, что нужно для работы. Отмечу, что краска подбиралась специально для нашего материала, и высыхает она мгновенно. Хорошая экономия и времени, и краски получается.

Работу тампопента оценивают инженер-технолог Ю.Зотова и слесарь-ремонтник Ю.Г.Мусихин

С лукавой улыбкой смотрят на новый итальянский станок только что сошедшие с его линии голубоглазые Евы. Их «макияж» — результат работы тампопента фирмы «Комек» из Италии. Не так давно закончилась наладка этого оборудования на художественном участке.

О принципе действия станка рассказывает инженер-технолог Юлия Зотова:

— Голову куклы устанавливаем в зажим, далее всё происходит автоматически. Деталь надувается сжатым воздухом и проходит вдоль линии, где по очереди методом тампонной печати на неё наносятся брови, глаза, губы. Главный плюс ввода нового оборудования — повышение производительности. За час можно порядка трёхсот голов выпустить. И всё это делает один оператор.

— А как же личностное отношение, ведь каждый художник при ручной росписи душу вкладывает, — замечаю.

— Далеко не всегда, — парирует инженер-технолог Ольга Патрушева. — Иногда косят бровки, глазки, а здесь все головы получаются одинаковыми, не к чему придираться.

На участке заканчиваются наладочные работы. наших специалистов консультирует представитель фирмы-производителя, итальянец Лука Занарди. Он уже не впервые в России, но повидать страну не удаётся — работы много. Вот и о Кирове его впечатления ограничиваются фабрикой. Ему понравилось производство, обилие оборудования, дружелюбие окружающих.



// ЭТНИЧЕСКИЕ КУКЛЫ

Дружба народов

Коллекция этнических кукол пополнилась двумя новыми. «Айгуль» и «Азамат» будут олицетворять жителей Башкирии. Они выпущены в связи с поступлением в адрес ОАО «Весна» многочисленных обращений из Республики Башкортостан с просьбой о создании национальной куклы.



// НАШИ НОВЫЕ КОЛЛЕГИ

Коммерческая жилка



Сложно в современном мире выстоять предприятию, не сломаться под напором финансовых трудностей. Сегодня доходы россиян падают, а значит всё труднее становится продавать продукцию, не входящую в разряд товаров первой необходимости. На первое место в такой ситуации выходит мастерство и профессионализм коммерческой службы. Месяц назад на ключевые должности в этой сфере заступили новые квалифицированные специалисты. Им слово.

А.В.Варфоломеев, заместитель генерального директора по коммерческо-сбытовой деятельности:

— **Андрей Владимирович, расскажите о себе.**

— Предыдущий крупный опыт в моём послужном списке — работа в должности начальника отдела сбыта на «Кировхлеб», крупнейшем производителе продуктов питания в Кировской области. В моём ведении находились птицефабрики. За четыре года удалось организовать централизованный сбыт продукции через единый виртуальный склад, утвердить стопроцентное присутствие на кировском рынке, повысить заинтересованность сотрудников, что также увеличило эффективность продаж.

— **Что до прихода сюда знали о фабрике «Весна»?**

— Информация была хотя и минимальной, но положительной. Часто слышал об участии предприятия в различных выставках, о полученных наградах и дипломах. Фабрика всегда ассоциировалась с красивой качественной продукцией, у которой есть собственное лицо.

— **С чем пришлось столкнуться на новом месте?**

— Никаких новых для себя проблем не обнаружил. Всё знакомо: недостаточно налаженная связь между производством и сбытом, пассивность менеджеров в поиске и привлечении новых клиентов. У предприятия есть огромный потенциал и громадный российский рынок. Нынешняя ситуация в стране, конечно, ставит некоторые ограничения, требует более внимательного отношения к рискам. В то же время нужно отдавать себе отчёт, что новые клиенты всегда нужны, востребованы.

— **Расскажите о первых шагах в новой должности.**

— Разумеется, начал со знакомства с предприятием. Сразу определил для себя главную задачу — не допустить спада продаж и по возможности обеспечить рост. Период с апреля по июнь традиционно отмечен снижением спроса на нашу продукцию, поэтому сейчас самое время заняться поиском новых клиентов и направлений, возможна загрузка производства имиджевой игрушкой.

— **Какое впечатление сложилось о коллективе?**

— Считаю, что здесь каждый человек на своём месте, знает своё дело. Это касается и руководства, и персонала в цехах. Такую красоту, которую здесь выпускают, без желания, без энтузиазма в душе не создать.

— **Сказывается ли то, что продукция предприятия адресована детям?**

— Здесь получаешь хорошую эмоциональную подзарядку.

— **Каким видите будущее фабрики?**

— Огромное предприятие с разветвлённой собственной сбытовой сетью. Хотелось бы, чтобы экономический кризис как можно меньше нас коснулся, чтобы все работники были обеспечены достойной заработной платой. Первоочередная задача — достигнуть стабильности на рынке и, соответственно, стабильности в сбыте, тогда можно говорить о развитии всего предприятия. Хочется, заходя в любой магазин, видеть широкий ассортимент нашей продукции.

Н.Л.Гагаринова, начальник отдела сбыта:

— **Наталья Леонидовна, какие ассоциации возникали при упоминании фабрики «Весна»?**

— Самые радужные. У меня двое детей, да и сама в детстве побывала здесь с экскурсией.

— **Что для вас «Весна»?**

— Фабрика, выпускающая лучших кукол в мире. Дружный сплочённый коллектив — единая команда, у которой есть общая цель.

— **Ваши ближайшие планы.**

— На первом месте — увеличение продаж. От этого зависит и производство, и зарплата всех сотрудников.

— **С каким настроением приходите на работу?**

— Такую продукцию хочется продавать. Девиз «Мы дарим радость детям», думаю, полностью соответствует действительности.



// НОВЫЕ НАРЯДЫ ЗНАКОМЫХ ИГРУШЕК

Наши куклы на подиуме

8 апреля в доме детского творчества «Вдохновение» детский театр моды «Кудесница» представил проект «Дочки-матери».

В презентации приняли участие девочки от 10 до 18 лет. Они демонстрировали созданные своими руками коллекции: «Пончо», «Чёрная принцесса», «Подарок». А самые маленькие участницы избрали своими моделями кукол, предоставленных нашим предприятием. Фантазии юных модельеров оставалось только удивляться. Наши Лизы превратились в настоящих светских дам с пышными платьями, красиво уложенными причёсками и оригинальными украшениями. Это был настоящий праздник красоты и моды. Особенно ценно, что всё придумано и выполнено детскими руками. Участники презентации и руководитель детского театра моды «Кудесница» Марина Владимировна Казаковцева горячо поблагодарили наше предприятие за поддержку этого проекта.

Репортаж Елены Смакоотиной. Фото автора.



// ПОЗДРАВЛЯЕМ!

От всей души

Наши коллеги отметили недавно свои юбилейные даты.

Шестидесятый день рождения встретил слесарь-ремонтник механического участка **Вениамин Николаевич ФАЛЕЕВ**. 43 года его трудовой биографии посвящены родному предприятию.

Юбилей круглой отличницы отметила **Светлана Кузьмовна СМЕТАНИНА**, работчица изделий из пластмасс, последние десять лет верная фабричной проходной.

На днях принимали поздравления коллег и близких швея **Галина Ивановна СКОПИНА**, стаж которой без малого десять лет, и литейщик пластмасс **Алевтина Борисовна ФЕДОСИМОВА**, чей трудовой путь на «Весне» начался в 1989 году.

С юбилеями вас, дорогие друзья! Примите благодарность за ваш труд и самые добрые пожелания.

Администрация ОАО «Весна»

// ТВОРЧЕСТВО ЧИТАТЕЛЕЙ

Бельчонок и Волшебная книжка

В роли сказочника бухгалтер Светлана КАШИНА



Волшебная книжка досталась Бельчонку по наследству от дедушки. Переплёт книжки был потрёпан, потому что она была очень древняя. У книжки была красивая обложка с золотыми буквами «Волшебная книжка». Бельчонок клал книжку в шкатулку. Но иногда забывал и оставлял её на столе или на кровати, а утром книжка всегда была в шкатулке. В Волшебной книжке можно найти всё: и мудрый совет, и лесную приметку, и прочитать забавную сказку.

Когда Бельчонок был маленьким, дедушка научил его, как правильно читать Волшебную книжку. Сначала нужно подумать, что хочешь узнать. Сосредоточиться и отрыть на любой странице. И тогда увидишь, как на пустых страничках Волшебной книжки появляются сначала буквы, потом слова. Как будто кто-то

их пишет в книжке. Также появляются и картинки. Словно невидимый художник водит невидимой кисточкой, и появляются рисунки.

Проснувшись, первым делом Бельчонок открыл Волшебную книжку и задумался... «Зимой в лесу холодно, без тёплой шубки трудно согреться. А если вовремя не сделать запасы, то найти еду в это время года бывает очень сложно» — так было написано в Волшебной книжке. Бельчонок старался прислушиваться к советам книжки, поэтому, одевшись потеплее, выглянул утром из дупла.

Бельчонок приоткрыл дверцу домика и увидел хлопья снега. Снежинки кружились, опускаясь на землю, словно танцевали зимний вальс. Всё вокруг было белым-белым, будто кто-то укрыл весь Таинственный лес белым покрывалом из

снега. Бельчонок принялся — пахнет зимой. Вдруг он наострил ушки, но так и не смог понять, в чём дело. Тогда Бельчонок распахнул дверь и увидел около порога лежащую птицу. Это был дятел с красной шапочкой на голове. Он лежал поперек ветки, зацепившись одним крылом за обломанную палку, на которой раньше была табличка «Домик Летающего Бельчонка». Птица не двигалась. Бельчонок осторожно подошёл к ней. Глаза дятла были закрыты. Услышав шаги, он приоткрыл клюв и прошептал: «Помогите».

Бельчонок сломал палку, которая прищемила крыло дятла и мешала птице двигаться. Поправил крыло, открыл дверь Домика и потащил дятла к своему дуплу.

(Продолжение следует)



Каждому ребёнку любимую игрушку!

ОАО «Весна» проводит конкурс «Игрушка моей мечты».

Рисунки, выполненные различными способами на листе формата не менее А4, принимаются до 25 мая. Возраст участников — до 14 лет.

К рисунку необходимо приложить письмо о себе и об игрушке, которая должна у вас появиться. Работы можно принести помощнику генерального директора Елене Юрьевне СМАКОТИНОЙ.

Подведение итогов состоится 31 мая в рамках выставки «Мир Детства — 2009». Победителей предупредят заранее.



// БУДЬТЕ ЗДОРОВЫ!

Клещей бояться...

Настало долгожданное тепло. Однако отдых на лоне природы зачастую бывает омрачен неприятным обстоятельством. В наших лесах, на садовых участках, да и просто в городских парках и на кладбищах можно подвергнуться укусу зараженного клеща.

По данным управления Роспотребнадзора Кировская область отнесена к числу территорий с активно действующими природными очагами клещевого энцефалита и болезни Лайма. Уровень заболеваемости клещевым энцефалитом выше среднероссийского в 4 раза, болезни Лайма — в 8 раз.

Почему следует опасаться укусов клещей?

Клещи — основные переносчики вируса клещевого энцефалита. Это тяжелое инфекционное заболевание, поражающее центральную нервную систему и в тяжелых случаях приводящее к инвалидности и даже смерти. Клещи также являются носителями возбудителей болезни Лайма. Причем, возможно одновременное заражение от одного клеща и клещевым энцефалитом, и болезнью Лайма. В Кировской области из клещей, сданных на исследование, 28% являются носителями вируса энцефалита, 48% — возбудителя болезни Лайма. Заразиться клещевым энцефалитом можно и через сырое козье молоко.

Как защититься?

Самым надежным и важным в профилактике клещевого энцефалита остается соблюдение мер личной безопасности. Одежду перед походом в лес следует обработать репеллентами. Чтобы предотвратить нападение клеща, рубашку заправляют в брюки, застегивают ворот и манжеты, брюки заправляют в носки, на ноги лучше всего надеть сапоги, на голову повязать косынку или надеть капюшон.

Не надо забывать о само- и взаимосмотрах. Лучше всего их проводить на открытых участках, ближе к реке. Их проводят не реже 2-х раз в день при работе в лесу, а на отдыхе и прогулках — при выходе из леса.

Профилактические прививки против клещевого энцефалита проводятся всем, кто летом по своей профессии работает в лесу, а также всем желающим. Но надо учесть, что для выработки эффективной защиты надо сделать несколько прививок, начиная с осени.

Если клещ присосался: удаление

Правильное удаление клеща может предотвратить попадание вируса в кровь. Лучше, если это сделает медработник.

При невозможности обратиться в медицинское учреждение следует самостоятельно удалить клеща: подвести толстую нитку под брюшко и раскачивающими движениями осторожно вытащить, затем обработать место присасывания йодом.

исследование (платное)

В областном центре клеща исследуют на наличие вируса клещевого энцефалита и боррелий в лаборатории ФГУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии», ул. Свободы, 64а, тел. 38-19-16, 38-57-97. Прием клещей на исследование проводится в рабочие дни с 8 до 16 часов, а в июне дополнительно в субботние дни с 8 до 16

никает через 7-15 дней, реже — через 30 дней.

Болезнь начинается остро: появляются головная боль, тошнота, рвота, раздражительность, повышается температура. На более поздних стадиях — параличи мышц шеи, плечевого пояса, верхних конечностей. Возбудитель болезни Лайма в организме человека может поражать любые органы. Первым проявлением болезни, вскоре после укуса клеща, является покраснение кожи в виде пятна. Размеры его могут достигать 20-30 см в диаметре. При появлении такого пятна, даже при удовлетворительном самочувствии, необходимо немедленно обратиться к врачу.

Для профилактики клещевого энцефалита рекомендуется введение противоклещевого иммуноглобулина не позднее четырех дней после укуса клеща. Детям



часов. Доставлять клеща следует в плотно закрывающихся флакончиках. Результат лабораторного исследования готов на следующий день. При отрицательных результатах исследования экстренная профилактика может не назначаться.

при положительном результате

При обнаружении в клеще вируса клещевого энцефалита или боррелий, необходимо обратиться к врачу-инфекционисту в территориальную поликлинику. Консультации в приемном покое инфекционной больницы по назначению курса превентивного лечения проводятся круглосуточно, на платной основе.

если клещ не исследован

После укуса зараженного клеща заболевание клещевым энцефалитом воз-

до 7 лет иммуноглобулин можно ввести бесплатно в детских поликлиниках города. Иммуноглобулин продается в аптеках (аптечное справочное бюро 35-47-47).

Детям с 14 лет и взрослым рекомендуется к применению Йодантипирин по схеме: первые два дня — по три таблетки три раза в сутки, следующие два дня — по две таблетки три раза в сутки, в течение следующих пяти дней — по одной таблетке три раза в сутки.

Рекомендуется щадящий режим: избегать перегревания, переохлаждения, стрессов, приема алкоголя. Ежедневное измерение температуры, в течение 3-4 недель после обнаружения клеща. При недомогании следует обратиться к участковому врачу.

// ВСЕ НА СУББОТНИК!

Если взяться дружно



Учредитель газеты:
совет директоров ОАО «Весна»

Редактор Фёдор Булычёв

Наш адрес:
г. Киров, ул. К.Либкнехта, 129.
Тел.: (8332) 67-52-88
e-mail: vesnapress@mail.ru

Отпечатано с готового оригинал-макета
в ОАО «Дом печати – ВЯТКА»,
610033, Киров, Московская, 122.
Объём 1 п.л. Тираж 300 экз. Заказ
Подписано к печати 13.05.2009